

もっと新規顧客を獲得するには？

作者： 楽笑事務局

2011年 11月 24日(木曜日) 21:31 -

---

もっと新規顧客を獲得するには？

・割引セールをしないと売上が立たない。・もう、長い間本当の意味で新規開拓をしていない。  
・同じお客さんにばかり商品売っている気がする。・だんだんメルマガや広告の反応が下がってきている。なぜこういった問題が起きるのでしょうか？

実はこれらの問題は全て新規顧客が獲得できていないときの典型的な症状です。

従って、新規を開拓すればこれらの問題は一瞬で全て解決してしまいます。

では、どうやって開拓するか？

このマイケル・マスターソンの新刊本「小さな会社のメディア・ミックス・マーケティング12の方法」によると、、、

メディア・マーケティングを実施すれば新規は何倍にも増やすことができるそうです。

新しいメディアに広告を出せば新しい顧客にリーチすることができます。

その結果、新規の顧客は増えて売上も簡単に増えます。

売上が増えればそのお金をさらに投資してもっともっとビジネスを大きくすることができます。もちろん、新規を獲得するにはそれなりのコストが必要になります。

この本はその新規獲得コストを最小限に抑えるために、マイケルマスターソンがメディアとの付き合い方を記した貴重な一冊です。

スーパー起業家・マイケルマスターソンの新規獲得のためのメディア活用大全集です。是非チェックしてみてください。↓<http://123direct.info/tracking/af/375871/gs4cULAw/>