

売上が伸びない現状を明日から打破するには？

作者： 楽笑事務局

2012年 6月 18日(月曜日) 20:18 -

- ・もし営業マンがもっといれば・・・
- ・お客さんさえきてくれれば・・・
- ・資金がもう少しあれば、あんなこともできるのに・・・
- ・うちにもっと広告費を払えるお金があれば・・・

どれか一つでも思ったことがありますか？

もし「はい」と答えられたなら、あなたはすごく損をしています。

それはなぜなら、このような悩みを解決してくれる
たった一つのマーケティング手法を知らないからです。

そのマーケティング手法を成功させるためにはまず
自分・自社の強みを見つけ、磨くことからです。

それができたらようやくスタートラインに立つことができます。

そうしてスタートできるマーケティング手法、それが

「ジョイント」です。

ジョイントを成功させることができれば、お金がなくとも
通常では考えられない億単位の売上を上げることも可能となるのです。

今回、このジョイント思考を、なんと「本物」3人から学ぶことができます。
強みがわからずスタートラインに立てていない人も、大丈夫です。

このセミナーは、ジョイントを1から100まで学ぶことができる内容なので

売上が伸びない現状を明日から打破するには？

作者： 楽笑事務局

2012年 6月 18日(月曜日) 20:18 -

自分の強みの見つけ方も分かります。

少しでも興味がある方はこちらをご覧ください。 ⇒ <http://123direct.info/tracking/af/368833/JB0hDHwP/>