

もっと新規顧客を獲得するには？

作者： 楽笑事務局

2012年 6月 27日(水曜日) 19:10 -

- ・ 割引セールをしないと売上が立たない。
- ・ もう、長い間本当の意味で新規開拓をしていない。
- ・ 同じお客さんにばかり商品売っている気がする。
- ・ だんだんメルマガや広告の反応が下がってきている。

なぜこういった問題が起きるのでしょうか？

実はこれらの問題は全て
新規顧客が獲得できていないときの
典型的な症状です。

従って、新規を開拓すればこれらの問題は
一瞬で全て解決してしまいます。

では、どうやって開拓するか？

このマイケル・マスターソンの新刊本
「小さな会社のメディア・ミックス・マーケティング 12の方法」
によると、、、

メディア・マーケティングを実施すれば
新規は何倍にも増やすことができるそうです。

新しいメディアに広告を出せば
新しい顧客にリーチすることができます。

その結果、新規の顧客は増えて
売上也簡単に増えます。

もっと新規顧客を獲得するには？

作者： 楽笑事務局

2012年 6月 27日(水曜日) 19:10 -

売上が増えればそのお金をさらに投資して
もっともっとビジネスを大きくすることができます。

もちろん、新規を獲得するには
それなりのコストが必要になります。

この本はその新規獲得コストを
最小限に抑えるために、マイケルマスターソンが
メディアとの付き合い方を記した貴重な一冊です。

スーパー起業家・マイケルマスターソンの
新規獲得のためのメディア活用大全集です。
是非チェックしてみてください。

↓

<http://123direct.info/tracking/af/375871/gs4cULAw/>