

コンサルタント起業成功法則

もし、あなたが副業から始めて収入を増やしたい。
そして、リスクなく会社をやめて起業したい。
できればお客様にも感謝されるような仕事をしたい。

そう思ったことがあるなら、
[新刊本]コンサルタント起業成功法則大全は
とてもお役に立てるでしょう。
※先着1,500冊限定

コンサルタントになりたい。
そう考える人はたくさんいます。

そして、本当にたくさんのコンサルタントがいます。

あなたも聞いたことがあるかもしれませんが、
たとえば、起業コンサルタントや
話し方コンサルタント。

ダイエットコンサルタントに
カラーコンサルタント。

いろいろな分野のコンサルタントがいます。

そして、コンサルタントと言えば、
とても華やかでスマート。

おしゃれなスーツを着て、
先生と呼ばれ尊敬され、収入も高い。

そんなイメージがあるかもしれません。

もちろん、コンサルタントとして、
こんなイメージ通りの生活をしている人も
たくさんいるでしょう。

しかし、コンサルタントになった人たち全員が
華やかで高い収入をもらっているわけではありません。

実際にはクライアントが見つからず、
生活して行くのがやっと。

こんなことならサラリーマンを続けていた方が
よっぽどよかった。

そんなコンサルタントもたくさんいるのです。

成功するコンサルタントと
うまくいかないコンサルタント。

その違いは一体なんなのでしょう？

また、成功するコンサルタントになるために
具体的に何をすればいいのでしょうか？

もし、あなたがクライアントから感謝され、
経済的にも豊かになるコンサルタントに
少しでも興味があるなら、、、

[新刊]コンサルタント起業成功法則大全の
詳細を確認してみてください。

詳細はこちら



<http://123direct.info/tracking/af/369071/JI04AW4B/>

PS.

この本の著者はテッド・ニコラス。

彼のクライアントには、
ダイレクトレスポンス広告界の
巨人たちがクライアントとして名を連ねています。

たとえば、アメリカ及びイギリスで最大規模の
自己啓発プログラム販売会社の
ナイチンゲールコナント社。

アゴラパブリッシングにマークジョイナー。

他にも、
世界的なホテルチェーンのマリオットコーポレーション。

グリーンパワー社、アマゾンハーブカンパニー、
ジョージタウン・パブリッシング・カンパニーなど、
数々の企業が彼のクライアントになっています。

コンサルタント起業成功法則

作者： 楽笑事務局

2012年 11月 16日(金曜日) 18:28 -

その彼がコンサルタントとして起業し、
成功するための方法について語っている

[新刊]コンサルタント起業成功法則大全。

PPS.

先着1500名限定販売みたいなので
お早めに手に入れてくださいね。